

## Arkitekt: Rådgivning i de indledende faser...

Uanset om projektet er stort eller lille, hjælper Fischer med at skabe overblik over projekteringen af både gardiner og solafskærmning. Vi har en omfattende faglig ekspertise og lang, branchespecifik erfaring, som vores kvalificerede rådgivning har afsæet i. Vores argumenter tager altid udgangspunkt i samarbejdspartnerens vidensniveau.

### Rådgivningsniveau

Vores rådgivning starter, når kravet om solafskærmning/gardiner, af hensyn til indeklima og energiforbrug, er defineret samt de æstetiske aspekter er vurderet. Ofte har samarbejdspartneren også vurderet, hvilken slags solafskærmning/gardiner byggeriet skal have og besøgt vores hjemmeside for at orientere sig om de forskellige muligheder inden for den valgte produktkategori.

Når vi bliver kontaktet – typisk ved en opringning – er det første vi afklarer, hvilken slags entreprise det drejer sig om. Gælder det en totalentreprise foregår rådgivningen på det generelle, overordnede niveau, mens vi kan blive mere detaljerede og specifikke ved rådgivning omkring hoved- og fagentrepriser.

### Rådgivning og materialer

Rådgivningen drejer sig om tre områder: teknik, design og konstruktion. I den forbindelse er det afgørende, at vi får konstateret, hvilken størrelse vindue løsningen skal fungere på. Fx er vores screens i forskellige størrelser, som forholder sig til vinduestørrelsen. Den mindste model kan derfor ikke anvendes på et stort vindue. Under alle omstændigheder er det vigtigt at afklare, hvilken type af det pågældende produkt, der egner sig bedst til det konkrete projekt.

Samtalen bliver fulgt op med en mail, der indeholder de ønskede informationer. Det kan være detaljebeskrivelser med tilhørende tegninger i AutoCAD, som kan bruges direkte i den samlede tegning, tal til beregninger af produktets varmedæmpende effekt, produktbeskrivelser og andre specifikationer. Det er også muligt at medsende en standardskrivelse med forklaringer på forskellige begreber, hvis det er nødvendigt.

Vi svarer gerne på opfølgende spørgsmål og sikrer, at de færdige tegninger er korrekte.

### Samme forståelsesramme

Vi lægger rigtig meget vægt på, at give den rådgivning og de materialer, der er brug for på det specifikke tidspunkt. Ligesom vi også gør meget ud af at sikre, at vores og samarbejdspartnerens forståelsesramme og udgangspunkt stemmer overens, så der ikke opstår misforståelser og fejltagelser.

Hvis fx en solafskærmning skal have en faktor 0,2, er det afgørende, at man ved, hvordan den faktor bruges, og hvad den betyder. Betyder den, at produktet afskærmer 20 procent eller 80 procent?

Derfor er vi grundige, når vi stiller vores spørgsmål, så vi afklarer tingene og dermed sikrer, at løsningen bliver korrekt.

## **Specialløsninger**

Har vores samarbejdspartner ønsker til et produkt, der går ud over standard, kan vi fremstille vi en specialløsning. I de tilfælde har vi ekstra meget fokus på detaljerne. Typisk sender vi en standardtegning over detaljer, som kan sættes ind i tegningen. Dernæst tjekker vi, om det realistisk kan lade sig gøre. Hvis ikke, giver vi alternative løsningsforslag.

Specialløsninger kan bestå af delelementer fra forskellige produktmodeller, som vi kombinerer i en ny løsning. Eller det kan være en løsning, vi udvikler til den specifikke bygning.

Det vigtigste for os er, at vi altid kan stå inde for det konstruktionsmæssige, at produktet vil fungere i en virkelighed. I sidste ende er der jo en bygherre, som skal have et produkt og en løsning, der holder. Det tager vi meget alvorligt. Og vi siger nej, hvis vi kan se, at løsningen ikke er funktionsdygtig. Det opfatter vi som god rådgivning.

Kontakt os her 7015 4055 eller her [fischer@fischergardiner.dk](mailto:fischer@fischergardiner.dk)

<http://fischergardiner.dk>